

Восьмое ноября.

Твой код огорчает Чернова.

Сегодня мы начинаем раздел **Макроэкономики**. Это экономика на уровне страны.

Тема: измерение результатов экономической деятельности. Оценки прогнозирования развития экономики на макроуровне невозможны без системы показателей, характеризующие экономическую деятельность на определённом периоде. Национальная экономика складывается из .. Для измерения роста совокупного роста в экономике используется система национальных счетов (СНС), которая выполняет ту же функцию, как и бухгалтерский учёт для отдельных предприятий. Такая система показателей была впервые разработана экономистами и статистиками в конце 20-30-х годов в развитых странах. Затем она совершенствовалась и с конца 60-х годов была принята ООН в качестве стандартной системы и рекомендована всем странам. С 2009 года принят уже четвёртый вариант СНС. СНС позволяет определить состояние национальной экономики и выработать экономическую политику, способную влиять на это состояние.

Следующий вопрос: основные идеологические принципы СНС.

Первый принцип: денежная оценка результатов экономической деятельности. Результаты экономической деятельности, не имеющие денежной оценки (в натуральном хозяйстве, например), в СНС могут включаться по условно начисленной стоимости.

Второй принцип: метод бухгалтерской двойной записи. Счета СНС, как и счета бухгалтерского баланса, имеет две стороны – ресурсы и использование. Колян и Кукарек.

Третий принцип: СНС строится как замкнутая система. В СНС используется принцип равенства совокупных доходов и совокупных расходов за определённый период (прим. ред.: закон сохранения денег).

В СССР в своё время для анализа функционирования экономики на макроуровне применялась другая система показателей, которая называлась баланс народного хозяйства (БНХ). Главное отличие баланса народного хозяйства от СНС заключалась в определении границ экономического производства. В БНХ к экономическому производству относилась только сфера материального производства. Она включала в себя производство товаров и материальных услуг, а в сфере нематериальных услуг (управление, оборона, здравоохранение, образование), согласно подходу БНХ, происходят лишь перераспределение созданного в процессе материального производства национального дохода и его конечное потребление.

Теоретическая основа такого различия заключается в том, что БНХ базировался на трудовой теории стоимости. Элеутерокококококк. Часть этой теории мы уже изучали (рассказывали о товаре, деньгах, капитале, где единственным источником стоимости и богатства вообще является человеческий труд, и стоимость создаётся только в отраслях материального производства. А в остальных отраслях эта созданная стоимость лишь перераспределяется). В СНС применяется расширенная концепция экономического производства, к которой кроме материального производства относится большинство нематериальных услуг (услуги финансовые, органов госуправления, наёмные, некоммерческих организаций). То есть, стоимость в этой концепции создаётся во всех сферах деятельности. Окончательное решение

в экономической теории – определении границ экономического производства – пока не достигнуто.

Основным показателем СНС, характеризующим годовые результаты экономического производства является ВВП.

Следующий вопрос: ВВП.

Мы этим понятием все пользуемся и все имеем представление об этом, но сейчас разберём точно.

Определение 0: ВВП – это рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведённых внутри страны за определённый период времени. В вычислении ВВП есть много нюансов.

1. “рыночная стоимость” - в ВВП за счёт стоимости включаются все разнородные товары и услуги.
2. “всех” - в ВВП включаются все законно произведённые товары и услуги. Существует группа товаров, которая исключается из ВВП – изготовленные и проданные незаконным способом (например, конспекты лекций по экономике) или произведённые домашним хозяйством исключительно для внутреннего семейного потребления.
3. “конечных” - в ВВП входит стоимость только конечных продуктов, так как стоимость промежуточных продуктов уже включена в стоимость конечных (то есть, использованная позже сталь не учитывается).
4. “товаров и услуг” - в ВВП входит как производство материальных благ, так и оказание услуг. То есть, в ВВП входит как стоимость компакт-диска, так и стоимость за билет на концерт группы.
5. “произведённых” - в ВВП включаются все вновь произведённые товары и услуги. В ВВП не включаются проданные сейчас, но произведённые ранее продукты.
6. “внутри страны” - ВВП учитывает стоимость продукции, произведённой в границах конкретного государства. Если иностранцы работают в данной стране, результат их деятельности также учитывается в ВВП данной страны.
7. “за определённый период времени” - ВВП отражает количество продукции, произведённой за определённый отрезок времени – обычно год. Бывает и поквартально – тогда учитываются сезонные поправки, позволяющие сгладить неравномерность производства и потребления товаров и услуг в течение года.

Следующий вопрос: способы расчёта ВВП.

3 способа.

1. По расходам (метод конечного использования).
2. По доходам.
3. По добавленной стоимости (производственный метод).

Рассмотрим 1. Рассчитывается как сумма расходов всех экономических субъектов на конечную (только конечную) продукцию, произведённую в экономике за определённый период времени. Здесь тоже почему-то расходы на промежуточную включены в конечные. Можно представить как сумму 4 слагаемых. $ВВП = C + I + G + Nx$.

C := потребительские расходы домашнего хозяйства, включают: продукты питания, одежда etc. И товары длительного пользования: мебель, автомобили, бытовая техника. Ещё расходы на услуги. В эту величину не входят расходы на покупку жилья. Так вот, потребительские расходы домашних хозяйств составляют в нашей стране порядка 56% от ВВП. В СССР они составляли порядка 35%. В развитых странах они составляют 60-65%.

I := Инвестиционные расходы. Они представляют собой расходы частных фирм резидентов данной страны на покупку инвестиционных товаров, а также расходы домашних хозяйств на покупку жилья. Структура инвестиционных расходов может быть представлена следующим образом: инвестиции в основной капитал, машинное оборудование, производственное строительство. Инвестиции в жилищное строительство, в товарно-материальные запасы. В настоящее время инвестиционные расходы составляют ~20%. Таких расходов для развития и быстрой модернизации страны совершенно недостаточно. В Китае на протяжении всего развития инвестиционные расходы составляли порядка 45%. Чтобы нам ускориться, нужно поднять хотя бы до 25-30%.

G := госзакупки товаров и услуг. Они включают в себя все государственные расходы федеральных, региональных, местных уровней власти на приобретение конечной продукции частных фирм и оплаты труда работников в государственном секторе. К ним относятся госслужащие, военные, учителя, врачи. У нас в стране эти расходы составляют ~18%.

Nx := чистый экспорт. Рассчитывается как разность выручки от экспорта и расходами на импорт данной страны. На 2015 год составлял более 7.3%.

Расчёт ВВП по доходам. Определяются как сумма первичных факторных доходов собственников производственных ресурсов, участвующих в создании ВВП данной страны. Какие ресурсы? Труд, капитал, земля.

ВВП страны по доходам можно представить как сумму следующих доходов:

1. Зарплата наёмных работников. Доход от фактора производства труда.
2. Рента. Доход от земли.
3. Процент. Доход от денежного капитала.
4. Доходы некорпоративных предпринимателей. Как правило, доходы мелкого бизнеса. Доходы ИП, семейных фирм.
5. Прибыли корпораций. Доход крупных компаний, находящихся в форме АО.
6. Амортизация. Часть добавочной стоимости, соответствующей износу основного капитала.
7. Чистые налоги на производство и импорт.

Это в теории. Конкретно в российской статистике ВВП по доходам является суммой 3 компонентов: зарплата (1), валовая прибыль и смешанные доходы (2) и чистые налоги на

производство и импорт (3). ВВП РФ эти составляющие имеют такие величины: $\sim > 50\%$, $\sim > 30\%$, 19.5%.

ВВП по добавленной стоимости определяется как сумма добавленных стоимостей ко всем видам экономического производства за определённый период времени. Добавленная стоимость – это стоимость, добавленная обработкой к элементу труда на каждом этапе производства (здесь продукт почему-то назван элементом труда). На практике добавленная стоимость – это разница между стоимостью произведённых товаров и услуг (выручкой) и стоимостью товаров и услуг, полностью потреблённых в процессе производства в определённый период времени.

Следующий вопрос: ВНД.

В СНС кроме ВВП используется такой показатель, как Валовый Национальный Доход в настоящее время. До 1993 года был Валовый Национальный Продукт. ВНД – показатель, характеризующий поток доходов, полученных резидентами страны от создания ВВП как данной страны, так и других. То есть, $\text{ВНД} = \text{ВВП} + \text{сальдо первичных доходов за границей}$.

Следующий вопрос: ВВП номинальный и реальный.

ВВП, измеренный в текущих ценах, называется номинальный. Номинальные показатели не позволяют проводить сравнения между странами, оценивать уровень развития страны. Например, рост номинального ВВП на 10% может означать как увеличение объёмов выпуска продукции в неизменных ценах, так и рост цен на продукцию при неизменном объёме. Также могут быть комбинации этих двух событий. Поэтому для целей макроэкономического анализа необходимо использовать реальные показатели, измеренные в постоянных ценах. Динамика реального ВВП, в отличие от динамики номинального ВВП, указывает увеличение количества произведённых товаров и услуг. То есть, рост выпуска товаров и услуг, в натуральном выражении. Реальный ВВП измеряется путём деления номинального ВВП на индекс цен (также называется дефлятором ВВП).

Индекс потребительских цен характеризует динамику цен на потребительские товары и услуги и рассчитывается на основе рыночной потребительской корзины, включающий обычно 300-400 потребительских товаров и услуг. В потребительскую корзину входят не только отечественные товары и услуги, но и импортные. Поэтому индекс потребительских цен отражает не только изменение потребительских цен внутри страны, но и внешние цены, а также соотношение валют. Кроме индекса потребительских цен существует также индекс цен производителей. Измеряет динамику цен на товары производственного назначения.

Индекс потребительских цен рассчитывается по формуле 1 у Гоши.

Числовой пример: цены рыночного набора в текущем 17 году составляют 64\$, в базовом году 50\$. Значит, индекс цен будет 1.28. Если ВВП России в 17 году составлял 1.5 трлн \$, то реальный будет равен $1.5 / 1.28 = 1.171$ трлн \$.

Следующий вопрос: ВВП и общественное благосостояние.

Одной из целей макроэкономического анализа является оценка изменения благосостояния в обществе за определённый период времени.

Один из принципов макроэкономики гласит, что уровень жизни населения страны зависит от её способности увеличивать свой ВВП. Однако, даже реальный ВВП не в состоянии всегда адекватно оценить благосостояние. Например, реальный ВВП может расти, а население – расти быстрее. Поэтому более точно измеряет благосостояние отражает показатель ВВП на душу населения. В нашей стране ВВП/население по реальному курсу валют находится в седьмом десятке в рейтинге мира, равно 8700\$/чел.

Однако даже ВВП/население не отражает точно благосостояние. При сравнении этого показателя в разных странах необходимо учитывать уровень дифференциации доходов в стране. В РФ дифференциация доходов, посчитанная как разность между децилями, составляет 16 раз. В западной Европе – 5-6 раз. Поэтому даже при равном ВВП на душу населения уровень жизни будет выше в той стране, где дифференциация доходов меньше.

Ещё показателем является доля населения с доходом < прожиточного минимума. Прожиточный минимум это стоимость минимально необходимого набора товаров и услуг. Этот показатель рассчитывается для страны в целом (в РФ составляет ~> 11000 р), но также рассчитывается по каждому региону и возрастным группам. Если в среднем для страны это 11000, то для Москвы составляет чуть больше 18000. Для ребёнка прожиточный минимум 10800 р, пенсионерам 8526 р, взрослым 11160. Доля бедного населения в России составляет 20 млн человек.

Существует ряд факторов, которые не учитываются в показателе ВВП, но которые влияют на благосостояние общества. Это такие факторы, как качество товаров и услуг, свободное время и активный отдых, степень безопасности и защищённости граждан, потери от истощения окружающей среды, ожидаемая продолжительность жизни населения, соотношение городского и сельского населения, уровень образования, уровень смертности. Все эти факторы в целом влияют на уровень благосостояния граждан, но в ВВП они не учитываются.

Следующий вопрос: национальное богатство?

В национальное богатство включаются следующие показатели: природный капитал, человеческий капитал, воспроизводственный капитал. Национальное богатство РФ на душу населения составляет ~400\$. В развитых странах большой семёрки 360000\$, в целом по миру 90000\$, доля России в мире составляет 11%. В национальном богатстве РФ главным показателем является природный капитал, а в развитых странах – воспроизводственный. На природный капитал в РФ приходится 40%, на воспроизводственный 10%, человеческий ~50%.

Следующий вопрос: пропорции национального воспроизводства.

20:80 стопроц.

Виды пропорций (функциональные пропорции):

Производство: потребление

Потребление: накопление

Производство: накопление. (см. Гошу)

Также существуют отраслевые пропорции – между отраслями народного хозяйства, отражаются в классификаторе ОКОНК.

Пропорции между видами экономической деятельности отражаются в классификаторе ОКВЭД.

В совокупности все эти пропорции дают характеристику национальной экономики страны.

15.11.18

Вопросы кр:

1. Товар, его свойства.
2. Деньги, их функции.
3. Что такое капитал?
4. Товар “рабочая сила”, его свойства.
5. Прибавочная стоимость, её форма
6. Закон спроса, его факторы.
7. Закон предложения, его факторы.
8. Закон убывающей отдачи
- 9.
10. Издержки производства.
11. Факторные доходы.
12. Рыночная структура.

Тема лекции: переходные процессы в России и в мире. Формирование российской экономической системы.

Можно говорить, что в настоящее время мы имеем несколько переходных процессов в современном мире.

1. Мировое сообщество в целом находится на этапе перехода от индустриального к постиндустриальному. Этот процесс затрагивает все страны – и развитые, и развивающиеся.

Вместе с тем в конце 20 века получили развитие три типа стран, различающиеся по своему экономическому состоянию. В связи с этим каждый из этих типов стран имеет свой переходный процесс.

1. Группа высокоразвитых (индустриальных) стран. Для них характерна высокое развитие рыночных отношений. Они непосредственно совершают переход от индустриальной к постиндустриальной эпохе.
2. Большая и разнородная группа стран характеризуется развитой рыночной экономикой, но недостаточно развитым индустриальным сектором. Это развивающиеся страны, они совершают переход от аграрной к индустриальной экономике. Сюда можно отнести большую часть стран Африки, Юго-Восточной Азии, а также Латинской Америки, Китай когда-то давно.
3. Страны, имеющие высокое индустриальное развитие, но неразвитые рыночные отношения. Это бывшие социалистические страны, они совершили и совершают переход от плановой экономики к рыночной. Сюда относится Россия, начавшая переход в середине 80-х. Возникает вопрос: закончился ли этот переход в России. Существуют различные ответы. Большинство считает, что переходный период уже закончился. Это было признано мировым сообществом.

Возникает вопрос: какая экономика у нас построена, какой рынок, его характеристики.

Во-первых, современная рыночная экономика, имеющая все необходимые современные институты рыночной экономики. Но этой экономике присущи следующие недостатки:

1. Незрелый рынок. Об этом говорит низкая капитализация фондового рынка, она меньше, чем в Финляндии. Слабость банковской системы – совокупность капиталов всей банковской системы меньше, чем капитал одного крупного американского банка. Этим американским банком был Альберт Эйнштейн. За последние 5 лет обанкротились и были ликвидированы более 400 банков. Кроме того, более 70% банковского капитала сосредоточено в 3-4 государственных банках, а из них доминирующую половину занимает сберегательный Сбербанк. Кроме того, в экономике существует большое количество убыточных

предприятий, что в зрелой рыночной экономике невозможно. У нас их 40%. Квазирынок? Связано с тем, что акцент сделан на спекулятивные действия, когда промышленные предприятия предпочитают держать свои капиталы на депозитах или покупать государственные облигации, а не развивать производство. Большое количество неплатежей. Значительный теневой сектор.

Следующий недостаток: социальный рынок. Чрезмерная социальная дифференциация – разница между 10% богатых и 10% бедных – 16-17 раз. В Москве до 40 раз. В Западной Европе 5-6 раз.

Высокий уровень бедности. В настоящее время к бедным относится порядка 21 млн человек в стране.

Неконструктивно регулируемый рынок. Характеризуется тем, что распространено ручное управление экономикой. Последний пример – что-то с ценами на бензин, когда это делалось путём угроз.

Слабая защита прав собственности. Рейдерство. Значительно теневые плановые методы регулирования экономической деятельности.

Все эти особенности современной экономической системы в России во многом связаны с предыдущим периодом в истории страны, а именно, существованием социализма. Именно в этот период была сформирована материальная база экономики страны, сложился определённый менталитет населения. Поэтому говоря о становлении российской экономической системы, нужно начать с краткой характеристики предыдущего периода. Дело в том, что 53% россиян высказываются за возвращение плановой экономики и только 26% – за рыночную.

Следующий вопрос: плановая экономика.

Предпосылки формирования плановой экономики:

Становление плановой экономики сложилось в конце 19 века. Реальным основанием для возникновения представления о плановой экономике составляли следующие тенденции мировой экономики:

1. Растущее обобществление монополизации производства.
2. Углубляющиеся социальные противоречия капитализма. Выражалось в забастовках, восстаниях.

Всё это обусловило появление научных теорий о возможности построения будущего общества, основанного на плановой экономике, как более эффективной и справедливой. Такие представления содержались в марксистской экономической концепции. Эти представления не были чисто умозрительными. Они вытекали из тенденций самого капитализма. Начиная с конца середины 19 века – начала 20 века возникают огромные компании, внутри которых господствовали плановые отношения. Это позволяло им быть эффективнее. И внутри современных корпораций существуют плановые отношения. Фактически планируют деятельность корпораций. И при этом внутри корпораций отсутствуют кризисы, они успешно действуют внутри. Поэтому возникла идея – почему бы не распространить плановые отношения внутри компаний на всю экономику. Поэтому существование плановой экономики во многих странах мира нельзя понять без рассмотрения основных положений марксистской теории социализма.

Социализм в России и многих других странах был первой в истории частью общества, построенной по заранее составленному плану. До этого развитие шло революционным (эволюционным?) путём. Здесь была попытка построить общество по заранее определённым принципам.

Первый принцип (главный): отказ от частной собственности, от средств производства, утверждение в экономике общественной (общенародной) собственности.

Необходимость общественной собственности в форме государственной собственности вытекала из постоянно растущего уровня обобществления. То есть предприятия становились всё крупнее, объединяли тысячи, десятки тысяч человек, а АО объединяют уже миллионы акционеров. Всё это подталкивает к мысли о необходимости огосударствлении всех средств производства. Господство государственной собственности должно было сделать всех граждан сохозяевами средств производства. То есть, деления на собственников средств производства и наёмных работников должно исчезнуть. По идее, это должно было создавать самую высокую мотивацию труда. Это теоретическое положение. Оно было формально воплощено в жизнь. К концу 80-х годов, когда заканчивался плановый период, 90% всей собственности было государственной. Кроме государственной собственности в СССР ещё существовала кооперативно-колхозная, но реально это была разновидность государственной собственности. Так как несмотря на выборы, кандидатов выдвигали партийные органы. Государство решало, что делать и когда сеять. Кроме этих двух существовала личная собственность. В неё входили личные вещи гражданина, например, дачный, приусадебный участок, дом. Личная собственность была очень ограничена – люди не имели права иметь в собственности лошадь или корову. Могли иметь легковой автомобиль, но не грузовой. Не могли строить дом выше одного этажа.

2 принцип экономической системы вытекает из .

Планомерность вытекает из общенародной государственной собственности и означает согласованное централизованное хозяйство на масштабах всего общественного производства, нацеленное на установление в экономике правильных пропорций. Планомерное развитие экономики должно было обеспечить наиболее рациональное использование всех ресурсов и должно было обеспечить наивысшую историческую эффективность социалистической экономики. Плановая экономика выступала как противоположность рыночной. Считалось, что рыночные отношения должны вообще исчезнуть при социализме. Но не сразу, а через некоторое время. Это теоретическое положение тоже было воплощено в жизнь. Была создана целостная плановая система. Госплан изучал потребности населения и предприятий, под эти потребности формировал ресурсы и раздавал плановые задания предприятиям по производствам этих товаров и услуг. Они должны были полностью покрывать потребности населения. Была попытка уйти от анархичности рыночной экономики и построить её рационально. Существовал госплан, министерства, на каждом предприятии были плановые отделы, та же самая система существовала по территориям – в каждой республике, области, районе были свои органы распла. Пятилетний план. Всего было осуществлено 15 пятилеток. На каждом предприятии должен был выполняться пятилетний и годовой планы. План был законом, нарушение плана каралось.

3. Вышеназванные черты определяют объективную цель плановой экономики. Если в рыночной экономике объективной целью являлось получение прибыли, то в социализме была своя. Она выражалась в основном экономическом законе социализма и на каждом собрании она повторялась. Наиболее полное удовлетворение растущих материальных и духовных потребностей трудящихся, всестороннее развитие личности. Эта цель логически вытекала из того, что всё население страны являлось сохозяевами общественной собственности и средств производства. То есть, никто не мог использовать их в личных и частных целях и получать сверхдоходы. Чё-то там нормально.

4. Каждая экономическая система имеет свой механизм распределения материальных благ в личное потребление. В рыночной экономике им является пофакторный принцип. Что имеешь – на то и получаешь свой доход. Социализм предполагал распределение благ в зависимости от количества и качества затраченного труда. Или его называли “распределение по труду”.

Такой принцип, с одной стороны, должен был воплощать высшую историческую справедливость, с другой давал дополнительный стимул к труду. Ещё был сформулирован такой принцип: “кто не работает, тот не ест”. При этом принцип трудового распределения выполнялся принципом предоставления благ вне прямой связи с трудом. По такому принципу распределялись такие блага и услуги, как образование, здравоохранение, социальное обеспечение. Все эти три принципа существовали. Существовала тарифная система, в которой все в зависимости от своего образования, профессии получали определённые оклады, которые дифференцировались по образованию, стажу, кроме того, существовали сдельная зарплата, то же самое касается и получение благ вне зависимости от труда – существовали (почти) бесплатные путёвки в санатории, дома отдыха, здравоохранение действительно было бесплатным. То есть, эти принципы не оставались на бумаге, они действительно были воплощены.

5. На определённое время на первой фазе формации социализма допускалось существование товарно-денежных (рыночных) отношений. Они рассматривались как пережиток капитализма. В основном рыночные отношения существовали на колхозном рынке, на чёрном рынке. Но в основном, конечно, господствовали плановые отношения. Можно сказать, что формально экономика была построена в точности в соответствии с этими принципами, которые должны были обеспечить её преимущество над рыночной.

В реальной жизни, как мы уже знаем, все эти преимущества плановой экономики, вытекавшие из теории, не подтвердились. Превратились в противоположности. В чём это проявилось. Разберём в той же последовательности.

Что произошло с государственной собственностью?

Дальнейшая история 20 века показала, что процесс обобществления, из которого и исходили теоретики марксизма, не носит линейного характера. В экономике сохраняется мелкое производство, оно не только не исчезает, но и больше возникает. И отрицание линейного обобществления поставило под сомнение обязательность существования общественной, государственной собственности в рамках государства. Идея полного огосударствления вызывала у критиков сомнения ещё в 19 веке. Ещё в 19 веке, когда плановой экономики не было, возражали такие учёные, как Бакунин, Плеханин, кто-то. Они считали невозможным осуществления функции хозяина всем народом. Указывая, что общенародность неизбежно выльется в господство небольшой группы лиц – элиты. Приведёт к установление тоталитаризма. В действительности так оно и произошло – во всех странах, в которых был социализм (не только СССР, но и восточно европейские и азиатские страны), установился тоталитарный строй. Выделился особый класс, который получил название номенклатуры. О его существовании говорят следующие факторы:

1. В номенклатуру входили следующие слои населения: высшепартийные кто-то там. Не только всей страны, но и партийные кто-то районов. Государственное руководство. Высший военный слой. То же самое можно говорить о научной номенклатуре. То есть, в каждой области жизни существовал такой строй. Эти люди имели отдельные магазины, отдельные санатории. В частности, с 60-х годов существовала система закрытых магазинов “берёзки”. Они не имели никаких вывесок, находились в закрытых местах. В Гуме находилась закрытая секция для высшего руководства. Там никогда не было очередей и дефицита. В то время, как основное население добывало ресурсы в очередях. Ещё была привилегия получения квартиры вне очереди. Большой привилегией был более свободный выезд за рубеж. Собственность не нужна сама по себе, она нужна для реализации. Можно говорить, что государственную собственность реализовывать мог только небольшой круг населения. Кроме того, в социалистической экономике произошло полное огосударствление всей экономической жизни. Следствиями этого явились приватизация, бесхозяйственность,

расточительность. Существовали несунуны – из-за дефицита, кто где работал, тот оттуда и нёс, что мог. То есть, хозяином своей собственности народ не стал и считал возможным и необходимым от этой собственности что-нибудь отщипнуть.

2. Что произошло с планомерностью?

Планомерное развитие теоретически предполагало согласованное пропорциональное развитие. На деле же мы получили крайнюю диспропорцию между материальным (~70%) производством и сферой услуг (~30%) – должно быть наоборот, между промышленностью и сельским хозяйством (считалось чёрной дырой). С 60-х СССР начинает импортировать зерно, так как перестало хватать своего. В промышленности диспропорция между перерабатывающими и какими-то ещё отраслями. По некоторым данным, больше 70% пром производства составляло военное производство. Таким образом, плановая экономика превратилась в экономику ресурсо-ограниченного типа. Кроме того, предприятия в плановой экономике ориентировались не на реальные потребности населения, а на выполнение плана по баллу. Самый простой способ выполнить план – приписки. Это стало популярным явлением. Когда плановые задания в значительной степени выполнялись на бумаге. Кроме того, погоня за выполнением плана привела к раздуванию издержек. Если в рыночной экономике производитель заинтересован в минимизации издержек, то в плановой наоборот. Привело к тому, что машины создавались самые тяжёлые, автомобили тоже. Потому что чем больше вольёшь металла в станок, тем больше он стоит и тем больше плана выполнено. В общем привело к тому, что плановая экономика стала дефицитной. В отличие от рыночной, которая ориентирована на спрос, плановая ориентирована на ресурсы – взять и потратить абсолютно всё, пока они не кончатся. Это отличительная черта плановой экономики.

3. Распределение по труду. Преимущество связывалось с тем, что отменяются ограничения на зарплату. Это должно было обеспечить рост зарплаты. На деле же сложилась система уравнилительной зарплаты, когда и инженер и рабочий получали примерно одинаково. И вообще механизм распределения по труду осуществлялся по остаточному принципу. В первую очередь на предприятиях можно было обеспечить выполнение плана, за это они получали всякие премии, а зарплата мало кого интересовала. Кроме того на предприятиях в отраслях устанавливались лимиты по оплате труда.

Видно, что благие теоретические положения на деле вылились в свои противоположности. Почему это произошло?

1. Модель плановой экономики носила умозрительный характер, основывалась на реалиях 19 века.
2. Социально-экономические условия России начала 20 века были далеки от тех условиях, которые предполагались самой теорией о переходе к социализму. Сам марксизм предполагал переход наиболее развитых стран, промышленно развитых, а не России.
3. Исключение из общественной системы, экономической системы механизмов конкуренции и соревнования делает эту систему нежизнеспособной.

Непосредственные причины фейла (?) плановой экономики.

На определённом этапе плановая экономика имела определённые преимущества.

1. Обеспечивает высокую концентрацию ресурсов на определённых направлениях.
2. Большую манёвренность при едином централизованном управлении. Здесь достаточно приказа (мб иногда подкреплённого угрозой).
3. Широкое вовлечение в производство всех ресурсов.

Эти преимущества играют особую роль во время критических событий, например, войны. Не даром даже в рыночных государствах во время войны происходил переход на плановую экономику. Однако эффективность действия названных факторов связано с наличием определённых условий. Они:

1. Простота структуры хозяйства.
2. Относительно небольшое количество экономических связей.
3. Преимущественно экстенсивный тип экономического роста.

Изменение этих условий означало уменьшение действия этих преимущественных факторов. Начиная с 60-х годов в мире развернулась НТР. Она усложнила структуру экономики, ввела новые экономические связи. Например, в 20-е годы было порядка 100 отраслей, в конце 30-х 256, в середине 70-х около 400. Это привело к тому, что именно с 60-х годов начинается отставание СССР от мировой экономики. Но главной причиной развала плановой экономики заключалась в том, что эта система не имела объективного механизма вовлечения в производства научно-технического прогресса. Рыночная экономика этот механизм имеет – через дифференциацию производителей и общественно необходимое количество труда. В плановой экономике такого механизма не было, даже когда были достижения, их результат внедрить в производство было очень сложно, сама система сопротивлялась, так как это означало срыв плана (нужно было ведь остановить предприятие на время реформации и так далее). Поэтому в СССР не было создано целых отраслей – электроники, бытовой техники и так далее.

Плановая экономика прошла следующие стадии:

- 1 28-40 гг. Становление плановой экономики.
2. 50-70 гг. Расцвет плановой экономики.
3. 70-85 гг. Упадок плановой экономики.
4. 85-90-ые гг. Распад и крушение плановой экономики.

Сама жизнь и история поставили эксперимент, сравнивая плановую и рыночную. Сравнить: ФРГ и ГДР, Южная Корея и Северная Корея.

Итоги плановой экономики. В какую цену обошёлся этот пранк?

В гражданскую войну потеряла порядка 15 млн человек. С 23 по какой-то год были осуждены по политическим статьям порядка 4 млн. За весь период было расстреляно порядка 0.8 млн. За время коллективизации практически было уничтожено крестьянство. 30-40 гг массовый голод, погибло 8-10 млн.

В начале 20 века Россия имела очень высокие темпы роста населения. Предполагалось, что к середине 20 века в России будет проживать порядка 600 млн человек, к концу около миллиарда.

22 ноября 2018

Тема: макроэкономика.

{ далее:

Когда совокупные спрос и предложение равны друг другу.

Такому состоянию макроэкономического равновесия соответствует равновесие всеобщего выпуска и всеобщего уровня цен.

}

Модель AD-AS. При этом состоянии в национальной экономике существует совокупная пропорциональность между ресурсами и их использованием, производством и потреблением, материальными и финансовыми потоками, предложением и спросом, сортировкой и кукареком. Такое равновесие – экономический идеал, где отсутствуют кризис и банкротство. В реальной жизни такого идеала нет, если равновесие и достигается, то мимолётно. Но модель макроэкономического равновесия выработана и её надо знать, чтобы понимать, куда стремиться.

В экономической теории существует множество моделей макроэкономического равновесия. В частности, можно назвать модель Кенэ – модель простого (вос?)производства на примере экономики Франции. Схема простого и расширенного капиталистического воспроизводства Карла Маркса. Схема капиталистического с изменением капитала В. Ленина. Модель общего экономического равновесия в условиях действия закона свободной конкуренции Вальраса. Модель затрат и выпуска Леонтьева. Модель краткосрочного экономического действия кого-то.

Для раскрытия экономического равновесия необходимо рассмотреть два понятия: совокупные спрос и предложения.

Следующий вопрос: совокупный спрос, что из себя представляет.

Совокупный спрос – сумма всех индивидуальных спросов на произведённый в экономике продукт. Обозначается AD (aggregate demand).

Состоит из следующих элементов:

1. Потребительские расходы домохозяйств.
2. Инвестиционные расходы.
3. Государственные расходы.
4. Спрос на объём экспорта со стороны внешнего мира.

Эти виды совокупного спроса соответствуют элементам ВВП по расходам.

На уровень совокупного спроса влияют прежде всего уровень цен и предложение денег. Предложение денег можно представить как доходы субъекта в экономике.

Существуют и неценовые факторы потребительского (?) спроса. Они следующие:

1. Изменение доходов и активов потребителей
2. Величина их задолженности

3. Величина налогов с граждан (налоговая нагрузка на граждан)
4. Потребительские ожидания

Неценовые факторы в части инвестиционного спроса. Сюда входят

1. Изменение процентных ставок на инвестиционные кредиты
2. Уровень налогов с предприятий
3. Технологические изменения в производстве
4. Наличие избыточных производственных мощностей
5. Ожидание будущей прибыли

Неценовые факторы в части государственного спроса:

1. Изменение государственных расходов на покупку товаров и услуг (как следствие, изменение государственного бюджета) – связано с изменением налоговых ставок

Неценовые факторы в части внешнеэкономического спроса:

1. Динамика ВВП страны
2. Состояние мировой экономики

Большое значение для совокупного спроса имеет монетарный фактор, который выражается в изменении денежной массы в экономике. Рост денежной массы в экономике увеличивает совокупный спрос экономических субъектов.

Графически совокупный спрос может быть изображён как у Гоши. Он отражает связь между общим уровнем цен и реальным совокупным выпуском, который готовы купить экономические субъекты при данном уровне цен. Действие неценовых и монетарных факторов могут сдвигать эту кривую AD вправо и влево (same as обычный спрос).

Следующий вопрос: совокупное предложение.

Это сумма всех индивидуальных предложений. Представляет собой денежную величину суммы всех конечных товаров и услуг, предъявляемых к продаже. Обозначается AS (aggregate supply). Графически отражается кривой как у Гоши. Зависимость отражает связь между общим уровнем цен и реальным совокупным выпуском, который готовы предложить экономические субъекты при данном уровне цен. Кривая ломаная, три участка.

1. Короткий период. Кейнсианский отрезок. Отражает состояние экономики при неполной занятости ресурсов (безработица, недогрузка производственных мощностей).
2. Восходящий отрезок. Отражает состояние экономики, приближающейся к полной занятости.
3. Классический отрезок. Отражает состояние полной занятости всех ресурсов.

Как и у спроса, существуют неценовые факторы совокупного предложения. Они следующие:

1. Изменение объёма и качества используемых факторов производства (труда, капитала, природных ресурсов, предпринимательских способностей).
2. Изменение цен на внутренние факторы производства, которые, в свою очередь, изменяют затраты производителей.
3. Изменение цен на импортированные факторы производства. Эти цены зависят от колебания валютных курсов.
4. Состояние мировой экономики.

5. Изменение производительности труда и отдачи капитала. То есть, эффективность всех факторов производства.

6. Налоги производителей, субсидии хозяйственным субъектам.

Следующий вопрос: особенности краткосрочного совокупного предложения.

Оно отражается горизонтальной линией (первый отрезок).

Оно отражает неустойчивое состояние экономики, наличие неполной занятости ресурсов. То есть, мы имеем экономический спад, кризис, депрессию. Кривая AS получила название кейнсианской, так как соответствует анализу Кейнси в период великой экономической депрессии.

Для этого состояния в экономике характерны жёсткие цены. Жёсткость объясняется следующими причинами:

1. Невозможность быстрого расторжения заключённых договоров между предпринимателями и профсоюзами.
2. Так как это кризисный период, наблюдается безработица, недозагруженность производственных мощностей. При таких условиях повышать цены на продукты невозможно. Повышение зарплат не происходит, издержки производства тоже не растут. => цены жёсткие.

Таким образом, для этого периода характерны жёсткость цен и гибкость совокупного выпуска.

Следующий вопрос: особенности долгосрочного совокупного предложения.

Третий отрезок. Отражает состояние экономики, соответствующее потенциальному совокупному выпуску или потенциальному ВВП. Это такой ВВП, который может быть достигнут при полной занятости ресурсов.

Вертикальную прямую AS можно объяснить следующими причинами:

1. Истощение ресурсов при выходе экономики на потенциальный уровень ВВП. При этих условиях сдвиг влево-вправо затруднён.
2. Это состояние экономики, где наблюдается рост цен. Это из-за конкуренции за ресурсы.

Вертикальная прямая AS называется классической. Таким образом, для состояние экономики долгосрочного совокупного предложения характерны рост цен (уточнить) и жёсткого совокупного предложения.

Следующий вопрос: макроэкономическое равновесие.

Предполагает равенство совокупного спроса и совокупного предложения.

Выражается моделью AD-AS, которая является базисной моделью макроэкономики.

Графически равновесие находится в точке пересечения кривых AD и AS по классической модели.

На практике возможны различные варианты изменения совокупных спроса и предложения. В частности, рост совокупного спроса может сопровождаться увеличением цен, увеличением объёмов производства и наоборот. Рост совокупного предложения ведёт к росту объёмов производства и падения цен. Падение совокупного предложения ведёт к падению объёмов производства и росту цен.

Можно сказать, что равновесие на макроуровне достигается очень редко, так как наблюдаются постоянные колебания и того и другого параметра.

На этом эту тему (пока) закончим и вернёмся к прошлой теме – трансформации российской экономики. Мы её не закончили, давайте рассмотрим важные вопросы

Трансформация российской экономики началась в 1985 году, получила название перестройки. Более точно – ускорение социально-экономического развития. Программа обеспечения страны продовольствием (т.к. был дефицит), программа обеспечения семей квартирами. Это было принято, но уже через 2 года об этих планах и программах никто не вспоминал. Начались процессы перехода от плановой системы к рыночной. В 86 году был принят план о трудовой деятельности, который фактически разрешал частную собственность. В 88 году – законы о кооперации. Таким образом, кооперативы предприятий уже действовали на рыночных принципах. На них уже не распространялся гос план, гос формирование цен. В 88 – закон о государственных предприятиях, о том, что они переводились на госучёт, что давало свободу деятельности. В общем, эти шаги были направлены на увеличение качества жизни людей.

В каком-то году начался новый этап перехода. Его можно назвать революционным, когда делались осторожные (што?) шаги с целью сохранения экономической системы.

В 90 году начинается уже радикальный переход к рыночной экономике.

Переход к рыночной экономике включал в себя следующие направления:

1. Либерализация экономики.
2. Институциональные преобразования.
3. Макроэкономическая стабилизация.

Разберём подробнее каждое направление.

1. Либерализация экономики включала внутриэкономическую либерализацию. Что предполагало освобождение внутренних цен от административного контроля. С 92 года цены были освобождены. Поднялись в 26 раз.

Далее, она предполагала свободу занятия предпринимательства. В первые же дни улицы были забиты – все что-то продавали и что-то продавали.

Далее входила отмена административного контроля за зарплатой и вообще за доходами населения.

Также входит свобода конвертации валют. В СССР иностранная валюта и операции с ними были запрещены и за эти действия полагались очень большие сроки. В 60-е годы за валютные операции несколько людей были казнены.

Также она предполагала антимонопольное регулирование.

Второе направление либерализации – внешнеэкономическая либерализация. Предполагала превращение преимуществ закрытой плановой экономики в преимущества открытой рыночной экономики.

Это предполагало отмену гос контроля на внешнюю торговлю, переход от жёсткого протекционизма к гибкой тарифной политике. Свободное движение капитала.

Следующее направление: институциональное преобразование.

Изменение функций государства. Разгосударствление собственности – приватизация.
Разгосударствление предпринимательства – создание организационно-правовых форм.
Формирование системы рынка. [Этот абзац возможно нужно исправить]
Формирование института рыночной инфраструктуры, то есть, банковская система бирж, фондов. Формирование нового хозяйственного законодательства.

Последнее направление: макроэкономическая стабилизация.
Предполагает финансовую и производственную стабилизацию.

Следующий вопрос: модели преобразования.
Разные страны по-разному решали задачи в периоды переходов.

В теории выделяют две основных модели преобразования:

1. Либеральная модель. (шоковая терапия)
2. Градуалистская модель.

Модели представляют собой соблюдинерованную совокупность преобразовательных мер, соответствующих ряду критериев.

1. Скорость преобразования. В либеральной модели это одномоментное преобразование, в градуализме постепенно.
2. Радикализм преобразования. В либеральной это революционное преобразование, в градуализме революция, постепенное преобразование.
3. Теоретическая основа. В либеральной это монетаризм, неоклассика, в градуализме это кенсианство, социал-демократия.
4. Последовательность преобразований. В либерализме это либерализация, затем изменение институтов, в градуализме наоборот.
5. Приоритеты. В либерализме приватизация, либерализация цен, открытость экономики, финансовая стабилизация; в градуализме это изменение функций государства, расширение самостоятельности предприятий, протекционизм, производственная стабилизация.

В каждой из стран на выбор модели влияли

1. острота какого-то и политического положения в стране.
2. Нахождение в каком-то состоянии.
3. Внешние воздействия.

Примеры либерального преобразования: прибалтика, Польша, Венгрия.

Иное: Узбекистан, Беларусь.

Россию часто относят к либеральной модели, называют преобразование шоковой терапией. До 92 года на самом деле никакого шока не было. Только после того, как эволюционные (?) методы дали отрицательный результат, приступили к либеральным преобразованиям. Да и то – свелось к изменению цен и приватизации. Многие же необходимые реформы до сих пор не проведены. Более правильно назвать смешанной моделью.

Главным событием перехода стала приватизация, разберём подробнее.

Следующий вопрос: приватизация.

Цели:

1. Формирование слоя частных собственников, которые должны были стать социальной базой новой экономической системы.
2. Социальная защита населения. Предполагалось, что после приватизации население сможет получать доходы от приватизированных предприятий.
3. Пополнение гос бюджета.
4. Освобождение экономики от убыточных предприятий. Тех, что существовали за счёт гос бюджета.
5. Повышение эффективности народного хозяйства. Повышение эффективности труда, использования фондов.
6. Привлечение в экономику страны инвестиций, в том числе иностранных.

Следующий вопрос: подготовка к приватизации.

Широко распространено мнение, что приватизация прошла стихийно. Кто был более силен – тот и расхватал гос имущество. На самом деле прошла большая подготовка к приватизации, разработан целый ряд нормативных документов, в том числе закон о государственных и муниципальных предприятиях. В нём было проведено разграничение гос собственности на различные виды. В плановой экономике была просто гос собственность, без разграничений. Этим законом была поделена на федеральную собственность, собственность субъектов федерации и муниципальная собственность. К каждому из этих видов применялись собственные виды приватизации. Указ о временных и каких-то счетах – каждому гражданину предлагалось открыть собственный счёт в банке. Но далее он был отменён. В реальности был принят указ о приватизационных чеках (ваучеры в народе). Кроме того, были созданы органы, проводившие приватизацию. Был создан комитет по гос имуществу. Фонд имущества. Госкомимущества занимался подготовкой законодательства к приватизации, разрабатывал методику оценки имущества, готовил непосредственно планы приватизации предприятий, готовило предприятия к приватизации. Фонд имущества занимался непосредственно продажей предприятий. Он проводил аукционы. В 92 году была принята гос программа приватизации на 93-94 годы. Предприятия разделены на малые, средние и крупные. Крупными считались предприятия, где были заняты более 1000 человек И основной капитал был более 50 млн рублей. Для малых предприятий приватизация проводилась в форме аукционов и конкурсов, для крупных – акционирование, для средних – смешанный подход.

В гос программе были определены следующие способы приватизации:

1. Акционирование.
2. Аукцион.
3. Коммерческий конкурс – предполагал определённые условия. Кроме оплаты предприятия необходимо было выполнить условия как сохранение профиля предприятия, занятости.
4. Инвестиционный конкурс. Предполагал определённые вложения в развитие предприятия.
5. Выкуп аренды предприятия.
6. Выкуп ликвидированного предприятия и незавершённого производства.

Предприятия до приватизации сами готовили планы приватизации, проводили оценку имущества по методике, решение о приватизации принималось на общем собрании трудового коллектива 2/3 голосов.

Таким образом, приватизация вообще-то готовилась, а не происходила стихийно.

Остались вопросы об акционировании (три варианта), но об этом в следующий раз.

29 ноября.

Эта лекция записана плохо, примерно через фразу. Надеюсь, что кто-то меня дублировал.

Закончим тему приватизации. Но не до конца.

Напомним, что были определённые способы приватизации, правила, объёмное законодательство по приватизации (то есть это не было стихийным).

1. Акционирование

. Аукцион

. Инвестиционный конкурс

. Выкуп арендных предприятий

6. Выкуп ликвидированных предприятий

Было три варианта акционирования

1. 25% привилегированных акций (дают право получения прибыли, но не участия в собраниях) передаётся трудовому коллективу.

2. 10% трудовой коллектив мог купить по стоимости 0.7%.

3. Ещё 5% разрешалось приобрести администрации предприятия.

То есть, 40% акций оставалось у трудового коллектива. Остальные 60% шли в фонд имущества.

Во втором варианте

50% обыкновенных акций продавалось трудовому коллективу с коэф 1.7.

Остальная половина шла на открытый аукцион (где может участвовать всё население).

Третий вариант

20% могла приобрести инициативная группа, которая взяла на себя ответственность за дальнейшую судьбу предприятия. 20% продавалось трудовому коллективу, 60% - в фонд имущества.

Право выбора варианта оставалось за трудовым коллективом и решение принималось на общем собрании 2/3 коллектива. Если решение не принималось, то в обязательном порядке реализовывался первый вариант. После принятия решения на предприятии проводилась закрытое что-то там, подача заявки на то, сколько акций каждый человек хотел купить. Затем проводились итоги закрытой подписки и каждый получал свою долю акций. Для ряда предприятий было предусмотрено право на золотую рацию. Право оставалось у государства, право вето что-то там блабла. Продажа или покупка, банкротство. Также у ряда предприятий государство оставляло у себя блокирующий пакет акций.

60% предприятий акционировалось по второму варианту. Таким образом, большинство предприятий перешло в собственность коллектива.

Если номинальная цена в чеке была 10000 рублей, то фактическая цена была 4000-8000 р.

Следующий вопрос: этапы приватизации.

1. Спонтанная приватизация. Начало 90х – конца 92 года. Законодательства ещё не было и официальной приватизации не было. Проходила стихийно, когда администрации предприятий перекачивали акции в свои фирмы.

2. Ваучерная приватизация. Главным инструментом этого этапа были ваучеры (неофициальное название – приватизационные чеки). Номинальная стоимость чека была 10000 рублей. Оценка была получена из (имущество государства)/(численность населения). Их можно было обменять на акции предприятий, а можно было оставить на память. Изначально предполагалось ввести именные счета, но отказались. Называется безденежным этапом приватизации. Время 93-94 гг. После этого ваучеры были погашены.

Есть планы приватизации Сбербанка, Ростелекома, Роснано. То ли лекции не оч пошли, то ли я стал незаинтересован, но записи какие-то странные.

Результаты приватизации: можно сказать, что к 2000 году она была завершена, хотя до сих пор планы существуют, но сейчас приватизируются другие, перечисленные. В результате сложилась новая форма собственности.

Выделяется в статистике:

1. Государственная собственность. 3%. В общем объеме производства 10%, численность занятости 14%. Виды: федеральная и собственность субъектов федерации.
2. Муниципальная 2%, в объеме производства 2%. в числе работников 2%.
2. Гошина собственность.
3. Собственность общественных организаций: профсоюзов и всякой фигни. 5%, 2%, 6%.
4. Частная. 80%, 27%, 30%.
5. Смешанная собственность. Два подвида: без иностранного участия (5.6%, 53%, >42%) и с.

Все эти числа условные.

Смешанная собственность топ по объему производства. Поч? Пушо монополии.

Следующая тема: макроэкономическая нестабильность.

Рыночная экономика может находиться в стабильном состоянии и нестабильном.

Фазы оживления и роста. Когда циклические колебания сглажены, безработица находится на минимальном уровне. Наблюдается низкий уровень изменения цен.

Это стабильность.

Нарушение стабильности экономики выражается в упадке производства, наличии высокой безработицы и росте общего уровня цен. Россия сосатб.

Следующий подвопрос: экономические циклы и кризисы.

Экономические циклы как-то связаны с уровнем стабильности.

Здесь надо особо подчеркнуть, что речь идет о капиталистической экономике, которая существует порядка N лет.

Кризис 1825 года был первый кризис, который поразил возникшую уже капиталистическую экономику. Разразился в Англии, которая была первой страной капитализма. После этого кризисы возникали и проходили регулярно, со временем приобрели мировой характер.

Южд.....Э

Если взять послевоенный период, то кризисы были в:

1. 57-58 гг
2. 73-75
3. 87
4. 84-85
5. 97

6. 2008-2009.

Промежутки между кризисами составляют, как правило, 7-12 лет. Утверждение о возможности безкризисного развития экономики в связи с переходом её на постиндустриальный этап в конце 20-21 веков не оправдалось. Об этом свидетельствует последний мировой кризис.

Определение. Экономические циклы отражают периодические, постоянно повторяющиеся колебания уровня производства, ВВП, занятости и цен. Топ определение, топ строгость. Экономический цикл – последовательная смена определённых фаз.

Фазы цикла:

1. Кризис
2. Депрессия
3. Кризис
4. Депрессия

Графически можно изобразить как на доске.

Следующий вопрос: виды цикла.

Наиболее известными видами циклов являются следующие (по фамилиям учёных, которые их выявили):

0. Карно

1. Кичина (циклы запасов). Малые краткосрочные 2-4 года, в основе которых лежат колебания материальных запасов.
2. Журвуара (промышленные циклы). Среднесрочные циклы 7-12 лет. Основа – колебания инвестиций.
3. Циклы Маркса (воспроизводственные циклы). Среднесрочные порядка 10 лет. Основа – сроки обновления основного капитала.
4. Кузнеца (строительные циклы). Долгосрочные порядка 20 лет, отражающие колебания строительной деятельности.
5. Кондратьева (технологические циклы). Циклы длинных волн, самые продолжительные, порядка 50 лет, в основе – изменения, связанные с технологическими сдвигами.

Циклы Кондратьева:

3. машиностроение
4. конвейерное производство
5. начинается. IT

Почему когда мы говорим об экономике, мы выделяем фазу кризиса? Это связано с тем, что фаза кризиса является основой экономического цикла и он как бы создаёт сам цикл. Все остальные фазы являются производными от кризиса.

Чем характеризуется кризис?

Связан с сокращением производства, ВВП. Именно падение ВВП является определяющим свойством кризиса, а не рост цен или безработица (они могут быть и на фазе роста). Могут быть и другие проявления неблагополучия – высокая инфляция, но это не свидетельствует ещё о кризисе. В последнее время начинает использоваться термин рецессия. Равен кризису. Техническое его выражение, когда падение ВВП выражается более 2 кварталов подряд. Можно использовать взаимозаменяемо.

Во время кризиса происходит перенакопление капитала, которое наступает в трёх формах

1. перепроизводство товарного капитала. Означает, что товары плохо реализуются

2. перепроизводство, перенакопление производительного капитала. Недозагрузка производственных мощностей, рост безработицы
3. перенакопление денежного капитала. Выражается в вовлечении денег, которые не находят сферу применения, не превращаются в инвестиции.

Во время кризиса наблюдаются падение фондового рынка, Общим результатом перенакопления капитала становятся рост издержек производства, падения цен, падения прибыли у компании. Это называется дефляция.

Кризис, вызывая падение цен и сокращение производства, способствует насильственному уравниванию масштабов предложения и спроса. В начале кризиса наиболее высокий банковский процент. В конце кризиса падает. В этот период происходит массовое банкротство, что так же приводит к сокращению производства и так же ведёт к росту безработицы. Разные предприятия по-разному реагируют. Предприятия с передовой техникой легче переносят кризис, продолжают получать прибыль. Разорение слабых предприятий и выживание сильнейших приводит к увеличению уровня производительности труда в экономике, к формированию общественно необходимых затрат на более низком уровне. Таким образом, можно сказать, что кризис создаёт стимул для обновления капитала на новой технической основе. То есть, он играет в этом прогрессивную роль. Таким образом, экономика развивается в целом в обществе. С кризисом кончается предыдущий период развития, начинается следующий.

Следующая фаза: депрессия. Переход к расширению производства не может произойти единомоментно, поэтому на смену кризиса приходит фаза депрессии. Характеризуется низким уровнем производства, но при этом падение ВВП прекратилось. Роста или нет или он незначительный. В принципе, сейчас такая ситуация в России. Цены более или менее стабильные. Товарные запасы не растут, ссудный процент стоит на низком уровне.

Следующая фаза: оживление.

Характеризуется повышением уровня производства, ВВП начинает существенно расти, сокращением безработицы, небольшим повышением цен. Расширение передовой экономики (?). На этой фазе происходит перестройка структуры общественного производства. Увеличиваются заказы на новое оборудование. Спрос и предложение на этой фазе сбалансированные => начинается рост курса акций.

Следующая фаза: подъём.

О подъёме можно судить, когда ВВП достигает объёмов докризисного времени и превышает его. Наблюдается рост цен, сокращение уровней безработицы, увеличение кредитования. Спрос на элемент основного капитала намного превышает его предложение.

Все фазы цикла органически взаимосвязаны, все вытекают из предыдущей. Они могут иметь различную продолжительность в условиях каждой страны. Особое место фазы кризиса в стране определяется следующими обстоятельствами:

1. В отличие от других фаз, для которых свойственно простое и расширенное воспроизводство, для кризиса характерно суженное воспроизводство.
2. Все переходы, кроме от 4 к 1, носят плавный характер. Переход же к кризису всегда носит скачкообразный характер и всегда его все ждут, но он оказывается неожиданным.
3. Кризис обнажает противоречия и диспропорции капиталистического воспроизводства. В то же время во время кризиса наблюдается насильственная, но временная ликвидация важнейших диспропорций. Но это происходит на время. Во время ликвидации этих диспропорций гибнут слабые предприятия, происходит процесс централизации капитала, когда одни предприятия поглощают другие.

В целом можно сказать, что кризис является формой разрешения противоречий капиталистического воспроизводства.

Следующий вопрос: теория циклов и кризисов.

Эти теории отвечают на вопрос, что является причиной циклического развития капиталистической экономики. На этот счёт существуют различные мнения, которые можно трактовать как теорию циклов и кризисов (штооо).

Наиболее известные следующие (по фамилиям):

1. Теория кризисов Маркса.
2. fill in the gaps
3. Хао-Три. Связывает циклические колебания с количеством денег в обращении. Можно назвать монетарной концепцией циклов.
4. Модель Колдара. Связывает циклы с соотношением сбережений и инвестиций.
5. Крафта-Вальза. Связывает циклы с колебанием поведения экономических субъектов, а также с борьбой между трудом и капиталом.
6. Технологическая трактовка циклов Кондратьева. Связывает циклы с изменением в сфере науки и технологий.
7. Политическая трактовка циклов. Показывает влияние политических изменений на экономическую роль в жизни.

Все причины циклическости экономики можно объединить в две большие группы.

1. Эндогенные (внутренние). Обновление основного капитала, изменение совокупных спроса и предложения, изменение потребления, сбережений.
2. Экзогенные (внешние). Природные и прочие катаклизмы, политические причины.

Следующий вопрос: виды кризиса.

1. О ничоси у тебя вид из окна
2. Блин, стена

Существуют и другие виды кризисов. Можно говорить о финансовом кризисе. Сюда входят такие его проявления, как фондовый, банковский, бюджетный, кредитный, среднего возраста. Можно говорить об инвестиционном, социальном кризисе. Все эти виды кризиса являются сторонами единого экономического кризиса. Как правило, экономический кризис начинается с финансового, фондового кризисов, затем распространяется в другие сферы экономики. Но существуют кризисы, носящие относительно самостоятельный характер и не связанные прямо с циклами. К ним можно отнести структурные кризисы, связанные с отмиранием одних отраслей, возникновением новых, отраслевые кризисы, аграрный, энергетический кризисы, затем можно говорить о демографическом кризисе. Сейчас в России демографический кризис. Наконец, существуют трансформационные кризисы, связанные с переходом от одной экономической системы к другой. В частности, можно говорить о кризисе девяностых. Каждый год ВВП падал, в целом за десятилетие упал на 40%. Промышленность – на 50%. Инвестиции на 75%.

Сам переход не может переходить без кризиса. Поэтому падение ВВП связано с этим, но не только. В России переход занял 10 лет, в странах восточной европы – 2-4 года из-за многочисленных отличий.

2 причина связана с самим миром социализма. Когда фонды не обновлялись.

Можно сказать, что главная причина связана с предыдущим периодом развития и это был кризис самой плановой системы, у которой появился переходный период. Тем более, падение

ВВП началось ещё до распада. И наконец внутри этого кризиса был кризис 89 года. Проявлялся в банковской системе, фондовый рынок упал, обрушилась пирамида ГДО (государственных долгосрочных облигаций). Кроме того, этот кризис называется дефолтным, потому что страна практически объявила себя банкротом. Но этого дефолта не было, если бы цена на нефть не была всего лишь 8\$ за баррель. Когда они начали расти, тогда начался рост экономики России.